

# SMART COSTING IN SAP

**ORBIS Product Cost Calculator** 



### Vom passiven zum aktiven Kostenmanagement

#### Herausforderungen in der Kalkulation

Immer kürzer werdende Produktlebenszyklen, eine steigende Anzahl an Produktvariationen und individuelle Kundenanforderungen stellen die Kalkulationsabteilungen vieler Unternehmen vor neue Herausforderungen. Während bei der entwicklungsbegleitenden Kalkulation detaillierte Ergebnisse zwingend notwendig sind, um exakte Aussagen über die Produktkosten zu treffen, erwarten Kunden innerhalb der Angebotskalkulation in kürzester Zeit verlässliche und qualitativ hochwertige Angebote. Um durch exakte Kalkulationen einerseits die Wirtschaftlichkeit und andererseits die Kundenzufriedenheit sicherzustellen, ist für Unternehmen ein durchgängiger und effizienter Kalkulationsprozess über alle Fachbereiche hinweg unerlässlich.

# Wie gestaltet Ihr Unternehmen die Kalkulationsprozesse?

Bereits sehr viele produzierende Unternehmen setzen SAP ERP für die Planung und Verwaltung ihrer Unternehmensprozesse ein. Wenn es jedoch um die Produktkosten (Preise für Material, Stundensätze, Tarife etc.) und Preiskalkulationen geht, für die noch keine Stammdaten vorliegen, muss der Sprung aus SAP gemacht werden. Diese werden dann in externen Lösungen, wie Microsoft Excel oder Access, kalkuliert und simuliert. Da die Berechnungen hier dezentral, also außerhalb des ERPs erstellt werden. lassen sich weder Datenflüsse noch Kalkulationshistorien nachvollziehen. Ein weiterer Nachteil liegt in der hohen Fehleranfälligkeit und dem enormen zeitlichen Pflegaufwand, da die Kalkulationsdaten ständig zwischen dem ERP und Excel synchronisiert und aktualisiert werden müssen. Bei komplexen und variantenreichen Produkten verschärft sich diese Problematik.

Für transparente und flexible Kostenkalkulationen ist eine Software von großem Vorteil, die durch integrierte Prozesse Medienbrüche vermeidet und somit eine Übersicht über alle Kosten, Preise und Angebote gewährleistet.

#### Unser Versprechen an Sie: Ein Kalkulationstool, das mehr kann!



Zeitersparnis



Transparenz



Durchgängigkeit



Homogene Datenbasis



Keine Informationslücken



Geringe Fehleranfälligkeit

#### Der ORBIS PCC stellt die Weichen

# Der ORBIS PCC stellt die Weichen für intelligente Kalkulationsprozesse

Der ORBIS PCC ist eine **Zusammenführung der wichtigsten Funktionen** aus den SAP-Modulen Controlling (CO), Produktion (PP), Materialwirtschaft (MM) und Vertrieb (SD). Als Erweiterung des SAP-Standards können im ORBIS PCC **Kalkulationen**, **auch ohne vorhandene Stammdaten**, **einfach und komfortabel** durchgeführt werden.

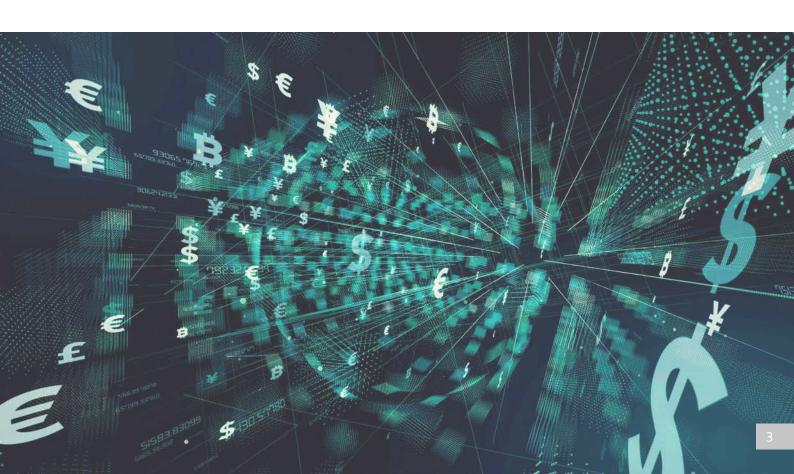
Die Besonderheit: Der ORBIS PCC ermöglicht mehrstufig zu kalkulieren und so die Baugruppen bis zur untersten Ebene sehr übersichtlich aufzulösen. Diese Kalkulationen können auf Basis von vorher erstellten Kalkulationen, Templates, Dokumentstücklisten, Verkaufsbelegen und vorhandenen Materialien erstellt werden. Es besteht zudem die Möglichkeit, Kalkulationen auch ohne Vorlage, ergo "auf der grünen Wiese", durchzuführen. Bei Bedarf können Stammdaten (Materialstamm, Stückliste, Arbeitsplan), Angebote sowie Kundenaufträge automatisiert angelegt werden.

Der Kalkulationsprozess wird durch umfangreiche Suchhilfen, Kontextmenüs und Vergleiche sowie eine intuitive und benutzerfreundliche Bedienung vereinfacht.



"Gestaltete sich die Übernahme dieser Daten früher als zeitintensiver Kraftakt, ist diese Aufgabe mit dem ORBIS PCC jetzt mit nur wenigen Mausklicks erledigt."

Uwe Oltmanns, System Analyst Controller Corporate Purchasing bei der CLAAS KGaA mbH



## **Angebotskalkulation im ORBIS PCC**

Der ORBIS PCC ermöglicht eine **maßgebliche Reduzierung der Berechnungszeiten** und der **manuellen Arbeit** für Angebotspreise und sorgt somit für mehr Effizienz im Vertriebsprozess. Da keine Stammdaten zur Kalkulation notwendig sind, können Sie Angebote deutlich schneller an den potenziellen Kunden versenden und somit die Chance auf einen erfolgreichen Vertragsabschluss erhöhen.

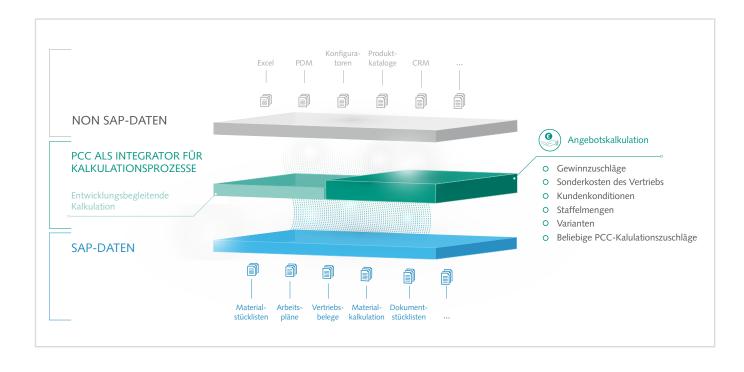
Durch die einheitliche und valide Kalkulationsbasis können Sie mithilfe unserer Software eine **höhere Transparenz** und somit eine bessere Nachvollziehbarkeit im Angebotsprozess erreichen. Zudem verfügen Sie mit dem ORBIS PCC jederzeit über die **aktuellsten Daten aus dem führenden SAP ERP**, da unsere Software 100% in SAP integriert ist.

Beim Kalkulieren von Angeboten sind also keine Systembrüche notwendig und die gesamte Preiskalkulation kann innerhalb einer Lösung erfolgen. Die intuitive Bedienung ist ein zusätzliches Argument für die Verwendung des ORBIS PCC.

# **ERCO**

"Dank der partnerschaftlichen Zusammenarbeit zwischen den ORBIS-Beratern und unserem internen Team haben wir unsere Anforderungen umgesetzt, alle Herausforderungen, die sich im Verlauf des Projekts ergeben haben, überzeugend gelöst und die Implementierung mit Erfolg abgeschlossen."

Jörg Escher, Group Manager Product Information Center, ERCO GmbH



### **Entwicklungsbegleitende Kalkulation im ORBIS PCC**

Neue Automatisierungstechnologien und die Flexibilisierung der Produktion führt mittlerweile zu einer variantenreichen Produktpalette vieler Unternehmen. Bei der Entstehung neuer Produkte werden ca. 80 % der anfallenden Kosten bereits in der Entwicklungs- und Konstruktionsphase, also gleich zu Beginn des gesamten Produktlebenszyklus, determiniert. Genau hier stehen viele Unternehmen allerdings vor einer großen Herausforderung: Ein intransparenter und komplexer Kalkulationsprozess außerhalb des führenden SAP ERPs und keine Möglichkeit, verlässliche Kalkulationen ohne Stammdaten durchzuführen.

Der ORBIS PCC dient als Integrator für den Kalkulationsprozess direkt in SAP. So können neue Materialien oder Baugruppen, für die im SAP-System noch keine Materialnummern oder Einkaufspreise hinterlegt sind, als sogenannte "temporäre Materialien" mit einem Preis und einem Kurztext oder zusätzlichen Informationen in die Kalkulation eingefügt werden. Durch die direkte Integration in SAP ERP kann der ORBIS PCC zum Beispiel automatisch auf aktuelle Materialpreise, Tarife oder Gemeinkostenzuschläge zugreifen, wodurch die Kalkulation insgesamt beschleunigt wird.

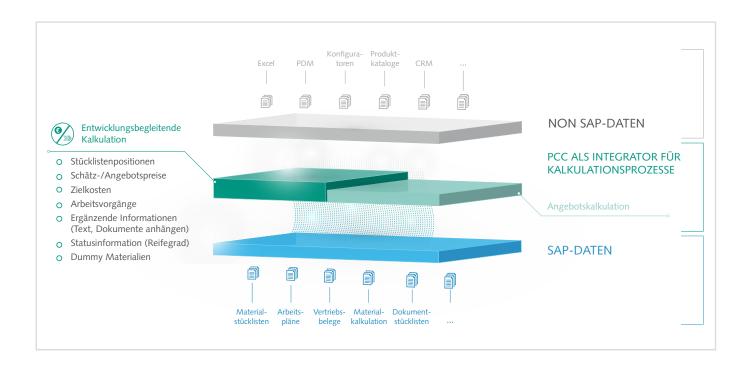
Zusätzlich können Sie Stücklistenpositionen, Angebotspreise, Zielkosten und Arbeitsschritte für jedes

einzelne Produkt hinterlegen. Die in SAP nicht vorhandenen temporären Materialien und Baugruppen können beispielsweise bei Auftragserteilung über eine in unserer Lösung integrierte Funktion direkt als neue SAP-Stammdaten generiert werden.



"Mit dem in SAP integrierten Produktkostenkalkulator bringen wir mehr Tempo, Qualität und Transparenz in die entwicklungsbegleitende Kalkulation. Wir erkennen Kostenüberschreitungen schon im Konstruktionsprozess und haben so mehr Zeit für unsere Kernaufgaben."

Markus Hahn, Leiter Produktkostenmanagement, EMAG Holding GmbH



### Was zeichnet den ORBIS PCC aus?

#### 100% in SAP integriert kalkulieren

Mit dem ORBIS PCC können alle Kalkulationen und Simulationen direkt im SAP ERP durchgeführt werden. Durch die vollständige Integration werden alle aktuellen Daten automatisch aus dem führendem ERP-System übernommen und so eine einheitliche Datenbasis genutzt und ausgebaut. Dies gewährleistet einerseits Kalkulationen mit hoher Detailtiefe und andererseits einer geringen Fehleranfälligkeit.

# Kalkulieren mit und ohne Stammdaten – oder ein Mix aus beidem

Der ORBIS PCC ermöglicht sowohl Kalkulationen mit Positionen aus bestehenden Stammdaten aus dem ERP als auch ohne SAP-Stammdaten. Das Ergebnis der Simulation kann per Knopfdruck im ERP als Stammdaten generiert werden.

#### Umfangreiche Suchhilfe nach Kalkulationen

In dem ORBIS PCC können Sie zu jeder Kalkulation zusätzlich Merkmale frei nach Ihren Anforderungen definieren und bewerten. Nach diesen kann zu einem späteren Zeitpunkt gesucht werden, wodurch ermöglicht wird, dass gerade bei einer großen Menge an verschiedenen Kalkulationen die schnelle Auffindbarkeit von bestehenden Kalkulationen sichergestellt wird.

#### Kalkulationstemplates

Sie können im ORBIS PCC einen Katalog an Objekten zusammenstellen, die für Kalkulationen häufig benötigt werden und somit **Vorlagen erstellen**. Nach Bedarf können in einem Schritt mehrere Elemente aus dem Katalog der Kalkulation hinzugefügt werden.

#### Anhänge von Dokumenten oder Notizen

An jede Kalkulationsposition können **beliebig viele Anlagen** angehängt werden, um zusätzliche Informationen zur Verfügung zu stellen.

# Einstieg in Kalkulationen über verschiedene Wege

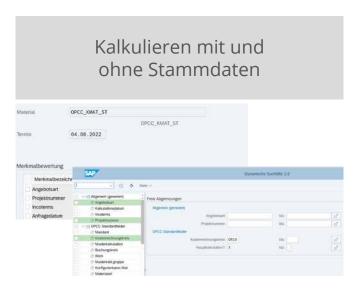
Der Einstieg in eine neue Kalkulation kann **über verschiedene Wege** erfolgen. Es ist sowohl möglich eine neue Kalkulation ohne Vorlage zu beginnen als auch eine bestehende Kalkulation als Basis zu nutzen. Weiterhin kann auch über eine vorhandene Materialnummer mit der dazugehörigen Produktstruktur oder einen Verkaufsbeleg in eine Kalkulation eingestiegen werden.

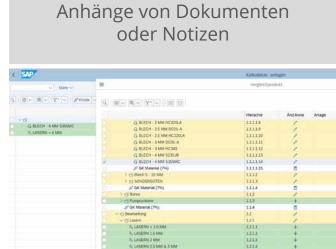


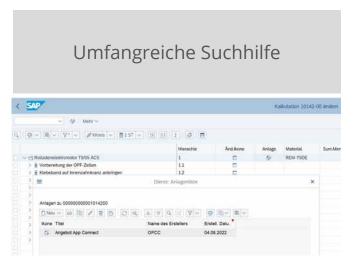
## **Key Features auf einen Blick**













# Wie kann ein Angebotsprozess beispielhaft im ORBIS PCC aussehen?

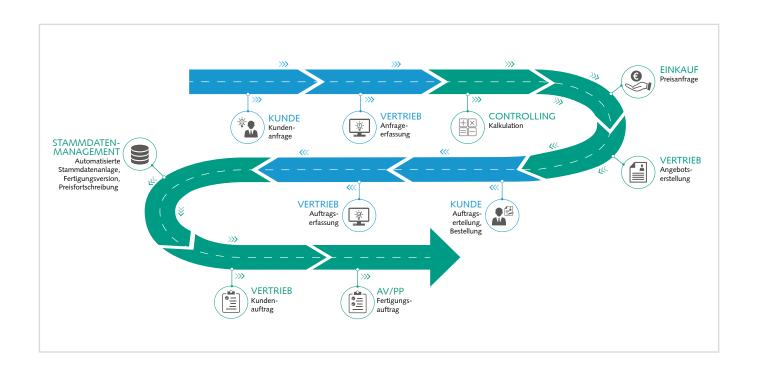
Ein Kunde oder Interessent fragt ein Produkt mit **individuellen Änderungswünschen** an. Der Vertrieb erfasst die Anfrage im SAP-System und gibt sie an die Kalkulationsabteilung weiter. Mithilfe des ORBIS PCC werden nun für das angefragte Produkt **alle anfallenden Kosten berechnet** – direkt in SAP, mit oder ohne bestehende Stammdaten.

Durch die integrierte Statusverwaltung und Workflow-Funktionalität kann die Kalkulationsabteilung **notwendige Informationen von anderen Abteilungen** (z. B. Einkauf) einholen und die Kalkulation des Produkts weiter verfeinern.

Das Ergebnis der Kalkulation kann dank derselben Funktionalität einfach an den Vertrieb übermittelt werden. Dieser kann beispielsweise kundenspezifische Rabatte oder Zuschläge hinzufügen und schließlich den Angebotspreis ermitteln. Das SAP-Angebot kann direkt aus dem ORBIS PCC heraus erstellt und anschließend an den Kunden versendet werden. Angebotsänderungen können über die integrierte Versionsverwaltung einfach und übersichtlich abgebildet werden.

Sofern der Interessent das angeforderte Produkt tatsächlich bestellt, können zu diesem Zeitpunkt aus dem ORBIS PCC heraus die noch nicht im SAP-System vorhanden **Stammdaten (Material, Stückliste, Arbeitsplan, ...) automatisch angelegt** und der SAP-Kundenauftrag angelegt werden.

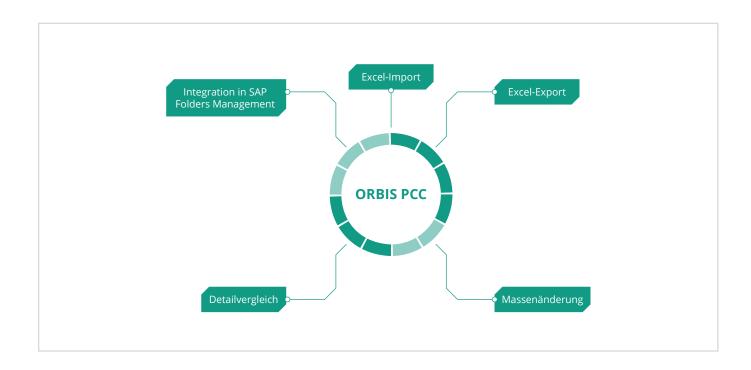
Weiterhin ist denkbar, direkt aus unserer Software heraus, einen SAP-Fertigungsauftrag anzulegen.



#### **Die ORBIS PCC Add-Ons**

Zusätzlich zu dem ORBIS PCC Standard gibt es eine Reihe von Zusatzfunktionen, die nach Bedarf hinzugebucht werden können:

- Die Übertragung einer vordefinierten Excel-Struktur in den ORBIS PCC funktioniert mit Hilfe der Funktion Excel Import. So können beispielsweise Daten aus anderen Systemen einfach in den ORBIS PCC importiert werden.
- Der Excel Export ermöglicht es, beliebige Daten aus der ORBIS PCC Kalkulation nach Excel zu exportieren. Der Aufbau und Inhalt der Excel-Datei kann per Customizing frei definiert werden.
- Mit Hilfe der Massenänderung können Änderungen an mehreren Kalkulationen schnell und einfach simuliert oder im Echtlauf vorgenommen werden. Die Echtlauf-Massenänderung kann direkt in der aktuellen Version, in einer neuen Version oder als Kopie der Kalkulation erfolgen.
- Durch die Integration in das SAP Folders Management kann eine Klammer um den gesamten Kalkulationsprozess inklusive aller Kalkulationen und den dazugehörigen Versionen gebildet werden. Zusätzlich können Sie weitere Informationen, Dokumente und SAP-Objekte zu den Kalkulationen ablegen. Laufwege ermöglichen es, dass weitere Abteilungen zwecks Informationsbeschaffung oder Genehmigungen in den Kalkulationsprozess eingebunden werden können.
- Um Änderungen oder Abweichungen von Kalkulationen einfach nachvollziehen zu können, bietet der **Detailvergleich** die Möglichkeit, verschiedene Kalkulationsversionen bis zur untersten Ebene zu vergleichen.



### Ihre individuellen Wünsche

Sie haben zusätzliche Anforderungen, die bisher nicht vom PCC abgedeckt werden? Kommen Sie gerne auf uns zu und in einem persönlichen Gespräch besprechen wir, welche **individuellen Anpassungen** wir für Sie entwickeln können.

#### Diese Firmen sind bereits vom ORBIS PCC überzeugt

































# Wir unterstützen Sie bei der Optimierung Ihres Kalkulationsprozesses!

#### In nur drei Schritten zur Einführung des OBRIS PCC:

1

## Auslieferung und Installation

Wir liefern den ORBIS PCC als Transportauftrag aus, der von der Kunden-IT in ein SAP-Test bzw. Qualitätssystem eingespielt wird. 2

## **Customizing der Standardfunktionen**

In Abstimmung mit Ihnen wird im SAP-Standard (CO, SD) und im ORBIS PCC das Customizing vorgenommen. Anschließend werden die Standardfunktionen und -prozesse getestet.

3

#### **Key-User Schulung**

Im Anschluss erfolgt die Initialschulung für die Key-User. Sofern jetzt keine weitere kundenindividuelle Zusatzentwicklungen gewünscht sind, kann die ORBIS PCC-Anwendung direkt in das Produktivsystem.

Somit kann ein Projekt mit den ORBIS PCC Standardfunktionen **in ca. drei Monaten** realisiert werden. Nach der erfolgreichen Implementierung stehen wir Ihnen selbstverständlich beratend und unterstützend zur Seite.

## Sie sind sich noch unsicher? Testen Sie den ORBIS PCC mit Ihren eigenen Daten einfach selbst!

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, den ORBIS PCC auf einem **eigenen SAP-Test** bzw. Sandbox-System zu testen. Dafür begleiten wir Sie durch eine **4-wöchige Discover Phase**, in der sie sich selbst von den Funktionen und dem Nutzen unserer Lösung überzeugen können. Die Voraussetzung ist lediglich eine Kopie Ihres SAP-Produktivsystems, die maximal 12 Monate alt sein sollte und die Teilnahme an einem **zweitätigen Discover Workshop**, in dem vordefinierte Kalkulationsprozesse zusammen durchgespielt und getestet werden. Vor Beginn des Workshops wird notwendiges Customizing im ORBIS PCC vorgenommen und das SAP-Testsystem entsprechend angepasst.







